SINGLE CONSULT
PALESTRAS · TREINAMENTOS · CONSULTORIA

FINANÇAS AO CUBO

PALESTRAS · WORKSHOPS · TREINAMENTOS · TRILHA ANUAL

MÉTODO 6 FACES

Seis faces. Um só método. Decisões melhores com o dinheiro.

COM ELDO SANTOS · PALESTRANTE · CONSULTOR FINANCEIRO · CONTADOR



@ELDOCONSULTOR

POR QUE UM CUBO MÁGICO

EMBARALHADO, PARECE IMPOSSÍVEL. COM MÉTODO, TEM SOLUÇÃO.

A vida financeira é como um cubo mágico: cada face depende das outras. Não adianta arrumar um lado e bagunçar o resto. A dívida tem a ver com o padrão de decisão; o padrão tem a ver com o tempo, com a forma de se comunicar e com o trabalho. O Método 6 Faces olha para o dinheiro por inteiro — e resolve uma face de cada vez, na ordem certa.

> "Ser consultor financeiro é utilizar os números para mostrar a uma pessoa que ela tem um padrão emocional."



O CUBO VAI PARA A PALESTRA

O cubo mágico é o fio condutor de todos os encontros. Cada cor é uma face da vida financeira, e o público acompanha, de forma visual, como as peças se encaixam quando existe um método.

NÚMEROS

Mostram para onde o dinheiro vai, sem achismo.

PADRÕES

Explicam por que a gente faz o que faz com ele.

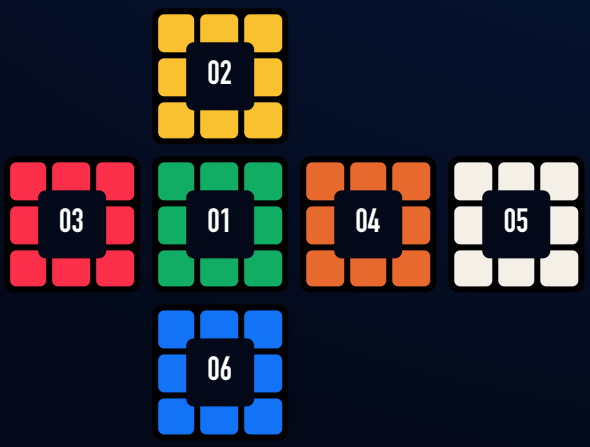
PLANO

Cada pessoa sai sabendo o primeiro passo.

AS 6 FACES

TUDO COMEÇA PELA EDUCAÇÃO FINANCEIRA.

A Educação Financeira é a face principal: é nela que cada pessoa enxerga a própria realidade e entende quem manda no seu dinheiro. As outras cinco faces aprofundam o que ela abre — investir, cuidar do tempo, comunicar, gerir o negócio e as pessoas.



FACE PRINCIPAL

1 EDUCAÇÃO FINANCEIRA

Quem manda no seu dinheiro? · o centro do método, com o Raio-X Financeiro ao vivo

2 INVESTIMENTOS

O dinheiro trabalhando a seu favor

3 GESTÃO DO TEMPO

Tempo também é dinheiro

4 COMUNICAÇÃO

O pilar que faz o dinheiro chegar

5 NEGÓCIOS & TRIBUTOS

O dinheiro dentro da empresa

6 PESSOAS & CLIENTES

Quem atende bem, ganha mais

Cada face pode ser contratada sozinha, combinada com outras ou em uma trilha ao longo do ano — do jeito que fizer mais sentido para a empresa.

01 EDUCAÇÃO FINANCEIRA

FACE 01 · VERDE FACE PRINCIPAL

Quem manda no seu dinheiro?

- **O padrão por trás do dinheiro**
  Os números revelam o padrão emocional: as lentes que decidem por você.
- **Orçamento que funciona**
  Fixas × variáveis, gastos invisíveis e a ordem certa da vida financeira.
- **Dívidas: mitos e verdades**
  Parcela em dia, mínimo do cartão, nome limpo, dívida antiga: o que é verdade.
- **Sair das dívidas**
  Por onde começar, como organizar, como negociar e como quitar.
- **Longe das dívidas**
  Reserva de emergência, crédito consciente, score e Cadastro Positivo.
- **Dinheiro e emoções**
  Estresse, ansiedade e impulso vistos pela ótica do dinheiro.

Ideal para: Todos os colaboradores, programas de saúde e bem-estar, SIPAT e cooperativas.

AO VIVO

COM O RAIO-X FINANCEIRO

A única face com diagnóstico feito na hora, no celular de cada participante, em total sigilo.
Veja na próxima página.



Palestra em auditório.



RAIO-X FINANCEIRO AO VIVO

O MOMENTO EM QUE CADA UM SE ENXERGA.

No meio da palestra, cada participante faz o próprio Raio-X pelo celular e, em poucos minutos, enxerga para onde o dinheiro está indo. É o ponto de maior impacto do encontro.

FEITO NA HORA

Nada para levar pronto. Cada um preenche os próprios números no celular, durante a palestra.

SIGILO TOTAL

Cada participante usa um apelido secreto. Ninguém sabe de quem é cada resultado – nem a empresa, nem o RH.

A TURMA SE ENXERGA

Os números da turma aparecem na tela, só com apelidos, e viram a conversa da palestra.

PRÊMIO

PREMIAÇÃO NO ENCERRAMENTO

Anunciada só no final: quem mais precisa de apoio ganha uma consultoria individual de presente – chamado pelo apelido, de forma reservada.

3 MESES

A PALESTRA TERMINA. O CUIDADO CONTINUA.

Todos os participantes ganham 3 meses de acesso livre à ferramenta do Raio-X:

Diagnósticos à vontade
Refazer o Raio-X quantas vezes quiser e acompanhar a própria evolução.

IA treinada pelo Eldo
Não é uma IA qualquer: foi personalizada por ele para devolver uma análise certeira e didática dos próprios números.

Canal direto com o Eldo
Um chat na ferramenta para mandar dúvidas e perguntas. Todas são respondidas.

FACE 02 · AMARELO

02 INVESTIMENTOS

O dinheiro trabalhando a seu favor

- **Do guardar ao investir**
  Quando e por onde começar, e por que a reserva vem antes.
- **Inflação, poupança e juros**
  Por que o dinheiro parado perde valor, em linguagem simples.
- **Renda fixa sem mistério**
  Tesouro Direto e CDB explicados com números do dia a dia.
- **Bolsa e criptomoedas**
  O que são, como funcionam e os cuidados antes de entrar.
- **Simulações ao vivo**
  Calculadora na mão: quanto rende e quanto custa esperar.

Ideal para: Quem já organizou as contas e quer dar o próximo passo. Conteúdo educativo, sem recomendação de investimento.

FACE 03 · VERMELHO

03 GESTÃO DO TEMPO

Tempo também é dinheiro

- **Prioridades e foco**
  Métodos simples para a rotina: Matriz GUT, Kanban, Pareto e PDCA.
- **Dinheiro também é tempo**
  Quantas horas de trabalho cada parcela custa: a conta que muda a decisão.
- **A agenda que adoece**
  Pressa, sobrecarga e estresse: organizar a rotina para render sem se esgotar.

Ideal para: Gestores, equipes administrativas, atendimento, saúde e serviço público.

04 COMUNICAÇÃO

FACE 04 · LARANJA

O pilar que faz o dinheiro chegar

- **Comunicação que gera resultado**
  Clareza, linguagem não verbal e escuta ativa.
- **Negociação no dia a dia**
  Preço, desconto, salário e dívida: negociar sem perder a relação.
- **Técnicas de apresentação**
  Postura, voz e presença: a credibilidade que abre portas.

Ideal para: Lideranças, equipes comerciais, atendimento e quem precisa falar em público.

05 NEGÓCIOS & TRIBUTOS

FACE 05 · BRANCO

O dinheiro dentro da empresa

- **Gestão financeira**
  Receita não é lucro: custos, margem, ponto de equilíbrio e fluxo de caixa.
- **Gestão de risco**
  Perceber os sinais antes da crise: menos reação, mais antecipação.
- **Cobrança e inadimplência**
  Régua de cobrança, análise de crédito e como receber sem perder o cliente.
- **Cruzamento fiscal e tributário**
  Consistência entre as informações da empresa: menos multa e exposição.
- **Empreendedorismo**
  Criar, renovar e conduzir negócios, inclusive no cooperativismo.

Ideal para: Empresários, lideranças, áreas financeira e de crédito, cooperativas e empreendedores.



Palestra em auditório.

FACE 06 · AZUL

06 PESSOAS & CLIENTES

Quem atende bem, ganha mais

- **A arte de desenvolver pessoas**
  O poder das escolhas para transformar padrões e formar equipes.
- **Atendimento ao cliente**
  Empatia, resolução rápida e comunicação clara para fidelizar.
- **Atendimento humanizado**
  Cada interação como um ato de respeito, acolhimento e cuidado.

Ideal para: Gestores, RH, atendimento, saúde, varejo e serviço público.

CUBO COMPLETO · TRILHA ANUAL

UMA FACE POR ENCONTRO, NO RITMO DA EMPRESA.

Seis encontros ao longo do ano – por exemplo, um a cada dois meses. A trilha abre com a Educação Financeira e o Raio-X ao vivo; as outras faces aprofundam o caminho. A ordem abaixo é uma sugestão: a empresa escolhe.

01	03	04	02	06	05
ABERTURA	2° ENCONTRO	3° ENCONTRO	4° ENCONTRO	5° ENCONTRO	FECHAMENTO
EDUCAÇÃO FINANCEIRA	GESTÃO DO TEMPO	COMUNICAÇÃO	INVESTIMENTOS	PESSOAS & CLIENTES	NEGÓCIOS & TRIBUTOS
Raio-X da turma e o plano de cada um	Tempo e dinheiro na mesma conta	Negociar e comunicar melhor	O próximo passo: investir	Pessoas e atendimento	Lideranças e o dinheiro da empresa



Treinamento em sala.

FORMATOS · PARA QUALQUER FACE

DO AUDITÓRIO À SALA DE TREINAMENTO.

1H30–2H

Palestra

Eventos, SIPAT, programas de saúde e datas temáticas.

3–4H

Workshop

Imersão com dinâmicas, simulações e ferramentas.

8–16H

Treinamento

Programa aprofundado com plano de ação individual.

1 A 1

Consultoria

Encontro individual, depois da palestra.

CUBO COMPLETO · TRILHA ANUAL

As 6 faces em encontros ao longo do ano, abrindo com a Educação Financeira e o Raio-X ao vivo. Ou só a face que a sua equipe precisa agora.

Presencial ou online, sempre sob medida, para **qualquer tamanho de público**: da turma pequena ao grande auditório, e também no atendimento individual.



Encontro em sala.

QUEM JÁ VIVEU O ENCONTRO

O QUE FICA DEPOIS DO ENCONTRO.

4,9
de 5 na média das avaliações dos participantes

100%
disseram que o treinamento atendeu às expectativas

1º passo
cada participante sai mais esclarecido e com um plano para começar

"Foi o melhor palestrante até o momento, domina totalmente o assunto e aborda até mais do que é passado."
PARTICIPANTE DE TREINAMENTO

"Treinamento 100% aproveitado, onde mudou a visão de se organizar e delegar de forma coerente e justa de acordo com cada perfil."
PARTICIPANTE DE TREINAMENTO

"Muito bom, mudou minha maneira de enxergar alguns pontos específicos."
PARTICIPANTE DE TREINAMENTO

"Adorei o treinamento! Demonstrando propriedade, com muito bom humor, excelente comunicação."
PARTICIPANTE DE TREINAMENTO

"Um aprendizado na vida pessoal quanto profissional, sensacional."
PARTICIPANTE DE TREINAMENTO



Turma depois do treinamento.

JÁ RECEBERAM O ELDO SESCOOP/SP ▪ UNIODONTO CAMPINAS ▪ REDE CHIMAR

QUEM CONDUZ

QUAL FACE DO CUBO A SUA EQUIPE PRECISA?



ELDO SANTOS

PALESTRANTE · CONSULTOR FINANCEIRO · CONTADOR

Cerca de 15 anos de carreira lidando com os números de pessoas e empresas. Criador do Método 6 Faces, que une finanças e comportamento.

Palestras e treinamentos para SESCOOP/SP, Uniodonto Campinas e Rede Chimar — da turma pequena ao grande auditório, e também no atendimento individual.

Conte o objetivo do encontro e o perfil do público. Juntos, definimos a face, a profundidade e o formato ideais.

SINGLE CONSULT
PALESTRAS · TREINAMENTOS · CONSULTORIA

WHATSAPP	(11) 95497-2736
E-MAIL	atendimento@singleconsult.com.br
INSTAGRAM	@eldoconsultor

Quando se entende o método, até o que parece confuso passa a fazer sentido.